

GUY HOQUET : LE 1ER RÉSEAU QUI OUVRE UNE PARTIE DE SA FORMATION AUX AGENTS IMMOBILIERS INDÉPENDANTS !

Le réseau Guy Hoquet l'Immobilier, toujours à l'avant-garde de la formation, annonce un événement inédit : la possibilité offerte à des indépendants d'accéder à des éléments de sa formation ! Le 14 novembre prochain, les professionnels de l'immobilier pourront participer à une journée de formation en ligne exclusive : les "Class Affaires". Cette journée, axée sur le pilotage de la performance et des équipes, sera diffusée en direct depuis le studio GH, et marquera une étape majeure pour l'accompagnement de tous les acteurs de l'immobilier. Guy Hoquet est le premier réseau à permettre à des agents immobiliers indépendants d'accéder à des éléments de sa formation.

L'OPPORTUNITÉ DE BOOSTER LES COMPÉTENCES EN GESTION ET LEADERSHIP DES AGENTS IMMOBILIERS INDÉPENDANTS

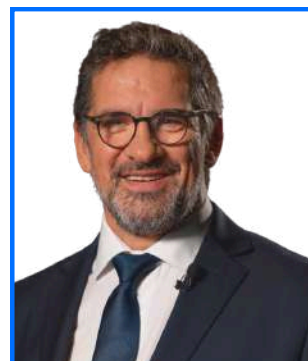
Au cours des 7 heures de formation, les professionnels inscrits découvriront des outils et méthodes innovantes pour maximiser la performance de leur activité, tout en renforçant leur management d'équipe. Avec l'intervention d'experts dans chaque domaine abordé, la journée "Class Affaires" abordera des thématiques clés, telles que :

- la gestion de la performance individuelle et collective,
- le pilotage et le développement de son entreprise,
- les évolutions juridiques récentes du métier d'agent immobilier.

Cette formation unique est spécialement conçue pour répondre aux défis actuels des professionnels de l'immobilier. En offrant cette opportunité, **Guy Hoquet devient le premier réseau à proposer des éléments de sa formation à l'ensemble des professionnels du secteur, leur permettant ainsi de découvrir l'univers de la franchise Guy Hoquet.**



"J'ai choisi de permettre aux agents immobiliers indépendants d'avoir accès à des éléments de la formation Guy Hoquet parce que, dans un marché de plus en plus complexe, la performance dépend de la capacité de chaque professionnel à se former, à s'adapter et à innover. L'acquisition de compétences solides en pilotage et en management est aujourd'hui un enjeu central, que l'on soit franchisé ou indépendant. En partageant des éléments de notre formation, nous voulons aider l'ensemble des acteurs à relever les défis du marché et à offrir un service toujours plus qualitatif à leurs clients."



STÉPHANE FRITZ
PRÉSIDENT
GUY HOQUET
L'IMMOBILIER

Inscription en ligne **EN CLIQUANT ICI**
ou par mail : formation@guy-hoquet.com

UN PROGRAMME RICHE ET COMPLET POUR BOOSTER LA PERFORMANCE DES AGENTS IMMOBILIERS !

Matinée : Focus sur la performance et le leadership

- 9h45 – 11h15 : Le pilotage de la performance

Formation animée par **Alexis Eve, fondateur de Yaniro**

Apprendre à faire grandir ses équipes à un rythme aligné avec la croissance de son entreprise, tout en optimisant la performance globale : des outils concrets pour accroître la productivité tout en garantissant un environnement stimulant pour les collaborateurs.

- 11h15 – 12h45 : Projet d'entreprise : écrire son projet et le piloter au quotidien

Formation animée par **Thibaut Welsch, Directeur Général des Opérations de GH**

Structurer et formaliser son projet d'entreprise : le traduire en actions concrètes et le piloter avec rigueur, pour des résultats tangibles et une progression mesurable.

Après-midi : Stratégies de croissance et maîtrise des aspects juridiques

- 14h00 – 15h30 : Développement de l'activité : mieux exploiter le potentiel du marché

Formation animée par **Laura Morisset, Responsable Gestion Locative, et Samir Nadjaï, Directeur du Développement**

Maximiser le potentiel de son marché local en mettant en place des stratégies de croissance sur-mesure, adaptées à son environnement et à ses spécificités.

- 15h30 – 17h00 : Juridique métier : jurisprudence 2024

Formation animée par **Anne-Claude Poncet, expert en droit immobilier**

Maîtriser les dernières évolutions législatives : un aperçu des récentes jurisprudences en droit immobilier et leurs implications pour la gestion quotidienne de l'agence, pour une meilleure compréhension des enjeux juridiques afin d'anticiper les risques et sécuriser ses transactions.

POURQUOI ASSISTER À LA FORMATION "CLASS AFFAIRES" DE GUY HOQUET L'IMMOBILIER LE 14 NOVEMBRE PROCHAIN ?

- Pour renforcer la performance des professionnels de l'immobilier : grâce à un programme complet couvrant la gestion d'équipe, la performance individuelle et collective, ainsi que le développement de l'activité,
- Pour optimiser son potentiel de marché en adoptant des stratégies de croissance efficaces adaptées à son environnement local,
- Pour sécuriser ses transactions en maîtrisant les évolutions juridiques récentes pour une gestion sans risque.

Cette formation est **éligible pour le renouvellement de la carte professionnelle** : un atout indispensable pour respecter les obligations professionnelles tout en améliorant ses compétences.

Un financement accessible : une formation **éligible aux prises en charge OPCO et AGEFICE**, cette journée est accessible sans impact financier direct pour les participants.

[Inscription en ligne EN CLIQUANT ICI](#)
ou par mail : formation@guy-hoquet.com

INFORMATIONS PRATIQUES

- Date : **14 novembre 2024**
- Durée : 7 heures
- Formation en ligne comptant pour le **renouvellement de la carte** professionnelle
- Budget : 375 €HT, **éligible à la prise en charge par OPCO et AGEFICE**
- Inscriptions en ligne : [**CLIQUEZ ICI POUR VOUS INSCRIRE**](#)
- ou par mail : **formation@guy-hoquet.com**

Inscription en ligne **EN CLIQUANT ICI**
ou par mail : formation@guy-hoquet.com

CONTACT

Delphine Herman

Directrice de l'offre, de la marque et des relations extérieures

06 62 51 63 00

d.herman@guy-hoquet.com

À PROPOS DE GUY HOQUET L'IMMOBILIER

Depuis sa création en 1994, Guy Hoquet l'Immobilier s'est imposé comme un acteur incontournable du marché immobilier. Avec 520 agences et cabinets d'affaires répartis sur le territoire français, mais aussi à l'international, le groupe est aujourd'hui le 3ème réseau d'agences immobilières franchisées en France. Le groupe, qui compte aujourd'hui 3200 collaborateurs et collaboratrices a conclu 25 000 transactions en 2023 et affiche un chiffre d'affaires de 159 millions d'euros.

En 2019, Guy Hoquet l'Immobilier a rejoint le groupe Arche pour poursuivre son développement sur le territoire et intégrer ses nouveaux services Financement, Gestion, Assurance, Patrimoine et Expertises. En 2023, Guy Hoquet l'Immobilier lance Hoquet Business, un nouveau modèle de cabinet d'affaires spécialisés en transactions professionnelles, avec un concept innovant : un espace de rencontres hybride, à des emplacements stratégiques. Objectif : devenir l'acteur national leader de l'immobilier professionnel. Guy Hoquet l'Immobilier est membre de la Fédération Française de la Franchise et a été élue "Enseigne de l'année 2023/2024" aux 36èmes Trophées de la Franchise et des partenariats de l'IREF.